MISSION N°1

Proposition d'une offre export
Documents 1 à 8

La demande mondiale en trottinettes électriques explose, notamment pour les modèles de trottinettes urbaines. BEEPER a focalisé son attention sur les grands centres urbains des pays cibles. À l'issue de sa participation au Seoul Mobility Show 2023, l'entreprise a reçu une demande d'offre d'un importateur-distributeur sud-coréen TRATECH SOLUTIONS, situé à Séoul. Ce prospect offre de très belles perspectives de développement sur la zone 3 (Asie). En effet, TRATECH SOLUTIONS dispose d'un important réseau de revendeurs situés dans les principales villes de Corée du Sud (Séoul, Pusan, Gyeongju…).

Pour répondre à cette offre, BEEPER consulte le transitaire FATTON.

Fabienne JANOT, responsable export, vous demande d'analyser la demande d'offre du prospect TRATECH SOLUTIONS au regard des CGV Export de BEEPER et de formuler une offre répondant au mieux à sa demande.

MISSION N°2

Optimisation des achats
Documents 9 à 13

La demande est forte pour les produits BEEPER et son réseau de fournisseurs ne parvient plus à satisfaire les besoins de l'entreprise.

Pour remédier à cette situation et ne pas compromettre la bonne réputation de l'entreprise auprès de ses clients, Minh LAM, la responsable des achats, a décidé d'augmenter le nombre de produits commandés. Dans cette perspective, elle a pris contact avec un nouveau fournisseur chinois, VARIO TRADE. Ce fournisseur a été mis en concurrence avec l'actuel fournisseur allemand, GO FUN SPORTHANDEL GmbH. Ces deux fournisseurs potentiels ont répondu à l'appel de BEEPER en formulant chacun une offre commerciale. VARIO TRADE a été retenu.

BEEPER a accepté les conditions commerciales de VARIO TRADE, à l'exception de la modalité de paiement. En effet, Minh LAM souhaite imposer à son fournisseur le recours au crédit documentaire irrévocable, réalisable par négociation à 60 jours, date de livraison.

Le 5 décembre 2023, Laurent SALAM, le responsable du service international de la banque CIC, a transmis à BEEPER le projet d'avis d'ouverture de ce crédit documentaire.

Justifiez le choix du fournisseur VARIO TRADE et la pertinence des nouvelles conditions de paiement tout en veillant à leur bonne mise en place.